

## POSIZIONE APERTA: IMPIEGATO COMMERCIALE

Power On, dinamica azienda operante nel settore automobilistico e Motorsport con sede in Val di Fiemme, è alla ricerca di un impiegato commerciale con esperienza, pronto ad entrare in un ambiente altamente competitivo e stimolante, con ottime prospettive di crescita professionale.

### Chi cerchiamo:

La figura che stiamo cercando, **impiegato commerciale**, entrerà a far parte di un team commerciale affiatato, con il compito di gestire le attività di acquisto e vendita, interfacciandosi quotidianamente con fornitori e clienti, sia italiani che internazionali.

Il candidato ideale è una persona dinamica e motivata, capace di affrontare le sfide con entusiasmo, imparando rapidamente le peculiarità dei nostri prodotti e adattandosi a un contesto in continua evoluzione.

### Responsabilità principali:

- Gestire richieste di offerta e preventivi, sia per i clienti che per i fornitori;
- Emissione e gestione degli ordini di acquisto e vendita tramite il sistema gestionale;
- Monitoraggio delle scadenze e delle consegne;
- Coordinamento con il reparto logistico per la preparazione e la ricezione delle spedizioni;
- Ricerca e selezione di nuovi fornitori;
- Collaborazione con il reparto tecnico nella ricerca di componenti nuovi e/o alternativi;
- Ricerca di nuovi clienti;
- Supporto clienti pre e post-vendita, assicurando un'assistenza continua e soddisfacente;
- Gestire un portafoglio clienti e fornitori assegnato, mantenendo un continuo aggiornamento e comunicazione;
- Elaborazione e analisi di reportistica commerciale.

### Requisiti richiesti:

- Diploma di maturità, con preferibile esperienza pregressa nel ruolo;
- Ottime capacità comunicative e organizzative;
- Esperienza e abilità nella gestione delle negoziazioni;
- Conoscenza del pacchetto Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint);
- Buona conoscenza della lingua inglese (scritta e parlata).

**Offriamo:**

- Un ambiente di lavoro dinamico e stimolante, con ampie possibilità di crescita professionale;
- Formazione continua sui prodotti e sui processi aziendali;
- L'opportunità di lavorare in un settore innovativo e in forte sviluppo;
- Strumenti di welfare aziendale e benefit per supportare il benessere dei nostri collaboratori;
- Assistenza sanitaria integrativa

**Sede di lavoro:**

Località Piera 28A – 38038 Tesero (TN)

**Orario di lavoro:**

Tempo pieno (40 ore settimanali), dal lunedì al venerdì.

Se sei una persona intraprendente, con una forte passione per il commercio e desiderosa di crescere professionalmente, inviaci la tua candidatura! Unisciti a noi in un'azienda all'avanguardia nel settore automobilistico e Motorsport.